

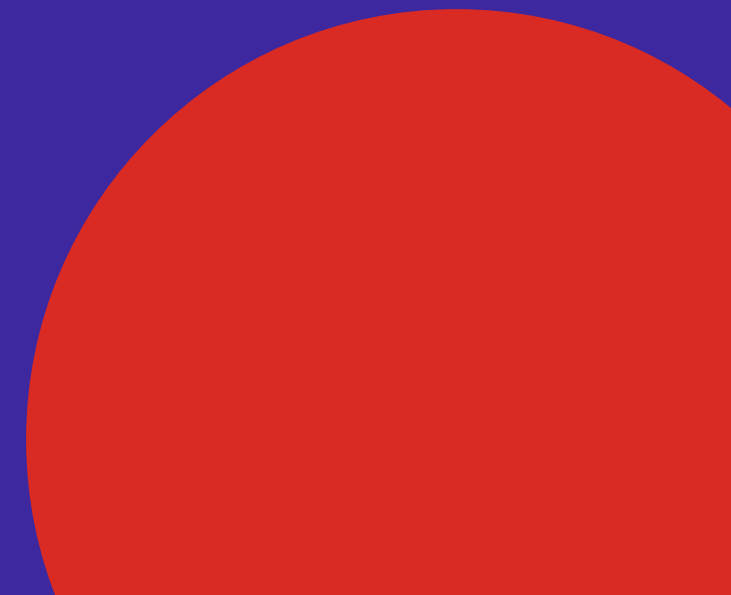
Dossier de Franquicia



“

"Centrados en el cliente
24/7, esa es la clave de
nuestra éxito"

Isidoro Ocaña
CEO Grupo Segur Sur



Sobre nosotros



SegurSur Correduría de Seguros nace en el año 2012 avalada por la experiencia de más de 10 años de su fundador Isidoro Ocaña.

Estamos especializados en el asesoramiento personalizado y contratación de todos los ramos del sector seguros, tanto para particulares como para empresas, asociaciones, colegios profesionales, etc,...

Desde su constitución, SegurSur Correduría de seguros ha conseguido convertirse en un referente dentro del sector asegurador, por su seriedad, profesionalidad, servicio, compromiso, con todos y cada uno de nuestros clientes.

Los pilares de nuestro éxito son:

- Trato personal.
- Atención los siete días de la semana. El cliente en el centro.
- Desplazamiento a las instalaciones del cliente para evitar la pérdida de su tiempo.

Especialización



Ofrecemos a nuestros clientes una respuesta óptima a cada necesidad aseguradora.
Trabajamos todos los ramos: autos, hogar, comercio, Pyme, RC, salud, vida, accidentes,...
estando especializados en los siguientes :



Seguros de auto y microcar

Con las mejores coberturas y al mejor precio.



- Autos - Hogar
- Comercio - Pyme
- R.C. - Salud
- Vida - Accidentes

Seguros especializados de colectivos

Especializados en seguros de responsabilidad civil de equipos deportivos.



Vehículo clásico

Considerados como clásicos toda moto y auto con más de 20 años desde la primera matriculación.

Nuestros partners estratégicos ✨

Tenemos alianzas estratégicas con las principales compañías aseguradoras a nivel nacional e internacional, fomentando relaciones sólidas que nos permiten contar con interesantes convenios que facilitan la innovación y negociación continuos, siempre buscando la excelencia en productos y servicios para nuestros clientes.



Porqué SEGURSUR ✨

Hoy en día los clientes tienen múltiples opciones a la hora de elegir sus seguros. En SegurSur Correduría de Seguros nos diferenciamos, entre otros, por un exquisito servicio y orientación al cliente, al que situamos siempre en el centro. Este aspecto clave redundará en fidelidad y crecimiento continuos de nuestra cartera.



24/7 Disponibilidad

La celeridad y facilidad en la gestión contratos, siniestros e incidencias es una de nuestras fortalezas.



Trato personal

Nos desplazamos a la ubicación del cliente, además atendemos por whatsapp, email, teléfono y messenger,



Asesoramiento individualizado

Somos asesores personalizados del cliente. Ponemos el foco en encontrar las mejores soluciones aseguradoras a sus necesidades.

Segursur digital



Utilizamos la tecnología para optimizar la gestión de nuestras oficinas. Contamos con CRM y multitarificador propios que nos permiten organizar y gestionar optimamente nuestro negocio. Además utilizamos de manera activa herramientas que agilizan la comunicación con el cliente.

Anualmente, desarrollamos un plan de marketing y comunicación estratégica basado en acciones online y offline.

Entre ellas acciones encontramos:

- Página web www.segursur.net
- Redes sociales: Facebook e Instagram.
- Flyers corporativos.
- Tarjeta de crédito SEGURSUR.



GRUPO SEGURSUR: tu franquicia ✨

Tras más de más de 10 años de experiencia y el desarrollo de un saber-hacer propio perfectamente definido y diferenciado, iniciamos la expansión en franquicia con el objetivo de compartir nuestra fórmula de éxito y aunar sinergias en una sólida red.

La franquicia GRUPO SEGURSUR Correduría de Seguros es un modelo de negocio ideal para profesionales del seguro, ya sean agentes, corredores o corredurías, así como profesionales de sectores afines: asesorías, inmobiliarias y despachos profesionales.

El plan de expansión de la enseña a 5 años, incluye aperturas en todo el territorio nacional, centrándonos en la primera fase, año 2023, en aperturas en poblaciones de al menos 10.000 habitantes en la comunidad autónoma de Andalucía.



Estructura al servicio de la red



GRUPO SEGUR SUR Correduría de Seguros pone al servicio de su red toda una estructura de apoyo y asesoramiento para dar respaldo a cada franquiciado en las necesidades de hoy y del mañana.

OPERACIONES

Es el equipo responsable del asesoramiento al franquiciado en las áreas de producto, operativa, gestión de siniestros, etc,...

FORMACIÓN

Diseñamos de manera continuada programas formativos para la actualización y mejora continua en todas las áreas del negocio.



MARKETING Y COMUNICACIÓN

Desarrollamos el plan estratégico de acciones para la captación y fidelización de clientes.

ANÁLISIS Y TENDENCIAS

Actualizamos continuamente todas las novedades del sector tanto en materia de coberturas como precios, nuevos productos, nichos de mercado, estrategias de comercialización, entre otros.



Ventajas de ser franquiciado

- **Asesoramiento sobre la idoneidad del territorio.**
- **Asesoramiento la ubicación del despacho profesional.**
- **Plan de Formación inicial y continuado para el Franquiciado y su equipo.**
- **Orientación en el lanzamiento e inauguración de la delegación.**
- **Asesoramiento técnico inicial y continuo.**
- **Definición y seguimiento de la estrategia comercial.**
- **Mentorización en la atención al cliente, gestión documental y administrativa.**
- **CRM de gestión y multitarificador propios.**
- **Plan de acciones de marketing y comunicación.**
- **Asesoramiento para la participación en eventos.**



Nuestros clientes opinan



*SegurSur me ha sorprendido muy gratamente por su excelente atención en todo momento. Gestionaron mi siniestro, ocupándose de todo, sin que yo tuviera que hacer nada.
¡Les recomiendo!*



Luis García

Cada año a la renovación de mis pólizas buscan la mejor opción para mi, siento que tengo un asesor personalizado que vela por mis intereses realmente. Les confío todos mis seguros.



Olivia Rodríguez

No conseguía encontrar un seguro para el microcar de mi hijo adolescente, ellos lo consiguieron y con las mejores coberturas. Además, la gestión fue rápida y fácil, ¡por whatsapp prácticamente!



Juliana Silva

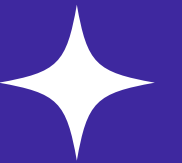
Canon de adhesión: 3.500-€ más IVA

Incluye:

- Territorio de exclusividad.
- Kit inicial de papelería.
- Pack de herramientas digitales:
 - Correo corporativo
 - Fondo personalizado para reuniones
 - Redes sociales del franquiciado
 - Tarjeta de visita on line virtual

Cuota mensual de mantenimiento de CRM y multitarificador: 60€ más IVA.

Inversión necesaria



- **AÑO DE CREACIÓN DE LA EMPRESA:** **2012**
- **AÑO DE INICIO DE LA FRANQUICIA:** **2022**
- **FACTURACIÓN MENSUAL ESTIMADA 2º año:** **2450-€**
- **EBIDTA:** **80%**
- **AMORTIZACIÓN DE LA INVERSIÓN*:** **8 meses**
- **FRANQUICIA PARA AUTOEMPLEO Y/O COMPLEMENTO A OTRAS ACTIVIDADES.**

-Todas las cantidades expresadas anteriormente son netas, es decir, IVA excluido.

***Datos basados en nuestra experiencia, rentabilidades pasadas no garantizan rentabilidades futuras.**

Ficha técnica



Porqué SEGUR SUR ✨

1

Territorio de exclusividad

2

Formación completa y
asesoramiento continuos

3

Inversión reducida y bajos
costes fijos.

4

Factura desde el primer día.

5

Diferenciación en atención
personalizada al cliente.



Solicitud de
Información

Recibirás el dossier corporativo y la información precontractual.

Reunión personal

El objetivo además de conocerte personalmente es comentar todos los aspectos del negocio y resolver las dudas.

Firma de
Contrato

A partir de este momento serás franquiciado de **SEGUR SUR CORREDURÍA DE SEGUROS**

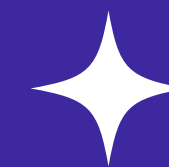
Apertura

El proceso de apertura incluye la formación inicial y el acompañamiento para iniciar con todas las garantías de éxito tu nuevo negocio.

PROCESO DE APERTURA

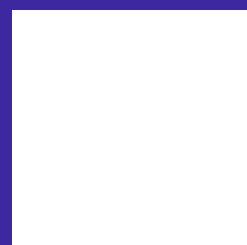


Contáctanos



Email

segursurfranquicias@segursur.net



Telefono

+34 - 619547831



Diección de oficina

C/Somera, 10, esc. derecha,
1ºdcha. (29001) Málaga

